

20 februari 1978

De heer Dr. H.J. Selling,
Vezelinstituut TNO,
Postbus 110,
Delft

Uw kenmerk: D 288 Se/MK
9 februari 1978

Zeer geachte Heer Selling,

Voor de toezending van Uw lezing "The Mather Lecture 1977" dank ik U zeer. Zoals verondersteld ben ik het met sommige van de door U weergegeven standpunten niet eens. Ik kom daarop hieronder nog terug. Niettemin is het voor mij zeer nuttig geweest van Uw uiteenzetting kennis te nemen.

Ik ben het eens met de opvatting dat Oost-Europese landen oneerlijke concurrentie kunnen plegen omdat zij de prijzen zó stellen om hun overschotten te kunnen exporteren. Daartegenover meen ik dat de concurrentie van landen met lage lonen niet oneerlijk is voor zover de prijzen daar normaal berekend worden. Dat is het normale verschijnsel dat tot een zekere internationale arbeidsverdeling leidt.

Dat de distributiekosten hoog zijn geldt in het algemeen voor duurzame goederen waarbij de detaillist vaak een grote keuze moet bieden en waarbij het keuzeproces tijd kost. Ze zijn ook hoog voor bederfelijke goederen zoals groente en fruit, waarbij vaak een deel van de voorraad niet kan worden verkocht. Een en ander belet echter niet dat de consument voor aanmerkelijk lagere prijzen b.v. overhemden uit het Verre Oosten kan kopen.

Oneens ben ik het inderdaad met de opvatting dat industrieën niet verplaatst zouden moeten worden. Dit is m.i. een natuurlijk verschijnsel. We zien het bij de scheepsbouw heel sterk, maar we zien het b.v. ook bij de opdrachten voor drukwerk waar de internationale concurrentie sterk medebepalend is voor de plaats waar een boek gedrukt wordt.

Ook voor research geldt m.i. dat deze daarop betrekking moet hebben waarvoor het rendement het grootst is. Ik vraag me b.v. af in hoeverre de mechanisatie en automatisatie van de weefindustrie wel zo hoog op de prioriteitenlijst staan als een aantal andere mogelijke researchonderwerpen die een groter rendement van de research zouden kunnen doen verwachten. U noemt er zelf enige, b.v. de research tot verhoging van de duurzaamheid van bepaalde produkten en, om te eindigen met mijn stokpaardje, sommige textielbedrijven hebben hun pro-

20 februari 1978

Uw koninkrijk: D 288 Se/MK
9 februari 1978

De heer Dr. W.J. Salling,

Versluisingsdienst TNO,

Postbus 110,

Delft

Geachte Heer Salling,

Voor de toezending van uw lezing "The Market Structure 1977" dank ik u zeer. Zoals verondersteld ben ik het met sommige van de door u weergegeven standpunten niet eens. Ik kom daarop hieronder nog terug. Niettemin is het voor mij zeer nuttig geweest van uw uiteenzetting kennis te nemen.

Ik ben het eens met de opvatting dat Oost-Europese landen onrealistische concurrentie kunnen plegen omdat zij de prijzen zo stellen om hun overvloed te kunnen exporteren. Daaropgevoerd men ik dat de concurrentie van landen met lage lonen niet onrealistisch is voor zover de prijzen daar normaal berekend worden. Dat is het normale verschijnsel dat tot een sekere internationale arbeidsverdeling leidt.

Dat de distributiekosten hoog zijn geldt in het algemeen voor duurzame goederen waarbij de distributie vaak een grote keuze moet bieden en waarbij het keuzeproces tijd kost. Ze zijn ook hoog voor bederfelijke goederen zoals groente en fruit, waarbij vaak een deel van de voorraad niet kan worden verkocht. Een en ander heeft echter niet dat de concurrent voor aanmerkelijk lagere prijzen d.v. overheden uit het Verre Oosten kan kopen.

Omens ben ik het inderdaad met de opvatting dat industrieën niet verplaatst zouden moeten worden. Dit is m.i. een natuurlijk verschijnsel. We zien het bij de scheepbouw heel sterk, maar we zien het d.v. ook bij de opdrachten voor drukwerk waar de internationale concurrentie sterk medebepalend is voor de plaats waar een boek gedrukt wordt.

Ook voor research geldt m.i. dat deze daarop betrekking moet hebben waarvoor het rendement het grootst is. Ik vraag me d.v. af in hoeverre de mechanisatie en automatisatie van de wetenschap wel zo hoog op de prioriteitenlijst staan als een aantal andere mogelijke onderzoekswerpen die een groter rendement van de research zouden kunnen doen verwachten. U noemt er zelf enige, d.v. de research tot verkrijging van de duurzaamheid van bepaalde producten en om te strijden met zijn stofwisselings, sommige textielbedrijven hebben hun pro-

20 februari 1978

De heer Dr. H.J. Selling

- 2 -

blemen opgelost door over te schakelen op andere produkten, buiten de eigenlijke textiel. Ik bedoel dat sommige textielmachines zijn gaan maken en ik meen dat de plastic produktie van de Boekelose Stoomblekerij ook een succes is geweest.

Een en ander zou de vraag doen opkomen in hoeverre binnen het geheel van TNO de prioriteiten zouden moeten worden aangepast aan wat de verschillende instituten doen.

U gaarne nogmaals dankend, verblijf ik,

met vriendelijke groeten,

J. Tinbergen

20 februari 1978

De heer Dr. H.J. Selting

- 2 -

blimen opgevoert door over te schakelen op andere producten, buiten de
eigenlijke textiel. Ik bedoel dat sommige textielmachines zijn gaan
maken en ik meen dat de plastic productie van de Boekeleer Stoomblekerij
ook een succes is geweest.

Ben en ander zou de vraag doen opkomen in hoeverre blimen het
geheel van TMO de producten zouden moeten worden aangepast aan wat
de verschillende knutten doen.

U gaarne nogmaals dankend, blijft ik,

met vriendelijke groeten,

J. Lindegen